

Die Fehlende Zutat & Die Rolle des Unbewussten im Verkauf

Warum über das Unbewusste sprechen?

Es sind unbewusste Faktoren, wie tiefliegende Werte- und Denkmuster, die unser äußeres Handeln bestimmen. Oft dienen sie uns, manchmal können sie uns aber auch einschränken. Egal, wie viel Wissen und Willen ich aufbringe, das Unbewusste ist oft in den entscheidenden Situationen (z.B. beim Abschluss im Verkauf) stärker. Wenn Sie ein Meister im Verkauf werden wollen, dann führt Ihr Weg über das Unbewusste.

Was passiert im Seminar?

Sie ent“decken“ die Natur dieser Muster, lernen ihre Funktionsweise und Auswirkungen kennen. Sie lernen, wie sie unbewusste Dinge an sich selbst und anderen im Handumdrehen erkennen und auflösen können. Sie erfahren hilfreiche Tipps der erfolgreichen Menschen und Experten im Umgang mit dem Unbewussten kennen.

Wie passiert das?

Unbewusste Muster werden im Seminar zum Vorschein gebracht und zur Veranschaulichung aufgelöst oder integriert. Der Kampf mit dem Unbewussten ist verloren, bevor er beginnt. Daher braucht es intelligente Strategien zur Auflösung von alten und zur Installation von neuen Mustern. Wir bündeln unbewusste Ressourcen durch Übungen zum Alignment.

Wozu sind dieses Wissen/ diese Fähigkeiten noch gut?

Egal ob im Verkauf, bei privaten Beziehungen, beim Versuch sich selbst zu motivieren oder beim Lernen neuer Dinge – Erst wenn das Unbewusste und das Bewusste im Einklang (Rapport) sind, werden Authentizität und Erfolg zur natürlichen Begleiterscheinung eines Menschen.

Form: mind. Ein-Tagesseminar (Vorträge zur Einführung möglich)

Methoden:

- Coaching
- NLP
- systemische Beratung & Erkenntnisse der Hypnosystemischen Arbeit
- Mediation

Teilnehmeranzahl: mind. 8, max. 20.

Kurzprofil des Trainers:

Andreas Förster ist Holistic (ganzheitlicher) Counsellor, Unternehmer, Berater, Coach und Trainer. Sein Buch „Von gestresst zu begeistert“ avanciert zum Geheimtipp für Lebensqualität am Arbeitsplatz.

Als Unternehmer und Trainer bringt Andreas Förster seine Erfahrungen und klaren Strategien auf humorvolle Weise in das Seminar. Teilnehmer lernen begeistert was es braucht erfolgreich zu sein, lösen Blockaden und Stress auf und berichten immer wieder von herausragenden Ergebnissen nach den Trainings. Andreas Förster zeigt, wie leicht und lustig es sein kann Veränderungen zu erzeugen. Seine Erfahrungen in der Arbeit mit Menschen auf vier Kontinenten und sein abenteuerlicher Lebensweg machen ihn zu einem „etwas anderen Trainer.“ Ob im buddhistischen Kloster, in den Bergen des Himalayas oder aus dem Berliner Businessalltag, Andreas bringt spannende Anekdoten mit in seine lebensnahen Trainings.